



RASPORED SEMINARA I STRUČNIH OBUKA

1. februar – 30. jun 2010. godine

Edukacija kao osnova za razvoj i mera štednje

U cilju jačanja konkurentnosti privrednih subjekata, podizanja nivoa menadžerskih veština, stručnog osposobljavanja i usavršavanja rukovodstva i zaposlenih u domaćim preduzećima, pravovremene primene brojnih važećih zakonskih propisa ili onih koji su u pripremi Unija poslodavaca Srbije organizovaće u prvoj polovini 2010. godine brojne seminare i stručne obuke kako bi pomogla domaćoj u privredi u drugoj godini svetske ekonomske krize sačuvala i održala njene osnovne interese i kapacitete.

Kvalitetni partneri i povoljna cena

U saradnji sa različitim proverenim partnerima i na osnovu sopstvenih resursa u periodu 1. februar – 30. jun 2010. godine predviđeno je održavanje različitih seminara od značaja za uspešno poslovanje i razvoj malih, srednjih i velikih preduzeća i preduzetnika u Republici Srbiji. Sve seminare vodiće iskusni predavači, stručna lica sa dugogodišnjim iskustvom na domaćem, evropskom i ruskom tržištu ili u republičkim i lokalnim inspeksijskim organima. Kao vid pomoći privredi u jeku ekonomske krize predviđene kotizacije biće niže nego na tržištu i pokrivaće osnovne troškove predavača i stručnih službi Unije poslodavaca Srbije.

Ono što najviše treba privredi

Svi seminari ponuđeni u Rasporedu odabrani su i dizajnirani na osnovu rezultata ankete o Problemima u poslovanju domaćih preduzeća pokrenute u oktobru 2009. godine i svakodnevnog praktičnog iskustva i kontakata stručnih službi Unije poslodavaca Srbije sa hiljadama privrednih subjekata, ali i kao mere prevencije od visokih novčanih kazni, materijalne i krivične odgovornosti privrednih subjekata u slučaju nepoštovanja važećih propisa. Cilj svih seminara je ojačati unutrašnje kapacitete privrede kvalitetnom i pravovremenom edukacijom i osposobiti privredne subjekte za brojna poslovna iskušenja s kojima se svakodnevno sreću.

Uspostavljanje poslovnih kontakata kroz seminare

Poseban kvalitet planiranih seminara biće što će njima prisustvovati značajan broj menadžera, direktora i vlasnika malih, srednjih i velikih preduzeća, tako će učesnici pored edukacije biti u prilici da ostvare i kvalitetne poslovne kontakte i uspostave konkretne vidove saradnje između svojih preduzeća.

Prijavljivanje

Broj učesnika svakog seminara je ograničen. Prijave vršiti na tel. 011 3160 248, faks. 011 2610 988, kontakt osobe su:

Jovana Džudović, j_dzudovic@poslodavci.rs

Maja Orozović, maja.orozovic@poslodavci.rs

Za sva pitanja:

Dragoljub Rajić, dragoljub.rajic@poslodavci.rs

Raspored seminara i stručnih obuka 1. februar – 30. jun 2010. godine

r.b.	datum	teme seminara	predavači
1.	1. februar	Fiskalne kase, poreski propisi, odgovornost odgovornog lica u pravnom licu u turizmu	Profi Consulting mreža
2.	5. februar	Tržište EU, pristup tržištu i potencijalnim partnerima	Energos (Slovenija) Goran Živec
3.	12. februar	Kako da vaša organizacija bude stalno u pokretu, da bi znali kuda kompanija ide, morate znati gde je sada 100 pitanja -100 odgovora - simple2analyze workshop, <i>analiza poslovanja (radionica)</i>	Simple Solutions Sveta Simić
4.	18. februar	Priprema za ulazak na tržište Ruske Federacije	GM Consalting
5.	24. februar	Ciljno rukovođenje, upravljanje uspešnošću	Energos (Slovenija) Janez Žezlina, Dobran Juričan
6.	1. mart	Propisi u oblasti građevine i izgradnje, odgovornost odgovornog lica u pravnom licu	Profi Consalting mreža
7.	9. mart	Procedure zapošljavanja o otkazivanja prema Zakonu o radu, prava i obaveze poslodavaca prema Zakonu o radi i kolektivnim ugovorima	Služba za pravne poslove i socijalni dijalog UPS
8.	12. mart	Simple Management Solutions efikasno rukovođenje kroz lični razvoj Lider 2010. Kako da i u 2010. efikasno upravljate organizacijom	Simple Solutions Sveta Simić
9.	17. mart	Upravljanje ambalažnim otpadom	Ministarstvo živ. sredine i prostornog planiranja & Victoria Consulting
10.	19. mart	Uspešan nastup na privrednim sajmovima	GM Consulting
11.	24. mart	Uvođenje ISO i ostalih standarda neophodnih za tržište EU	Energos (Slovenija) Gregor Bogataj, Goran Živec
12.	1. april	Ugovori o dvostrukom oporezivanju i organizacija poslovanja u veleprodaji	Profi Consulting mreža
13.	12. april	Simple Sales Planning Solutions, prodaja stvara nove vrednosti, ostali delovi kompanije je podržavaju Kako da ostvarite prodajne ciljeve, tehnike za kreiranje plana prodajnih aktivnosti i njihovu realizaciju	Simple Solutions Gorica Drobnjak
14.	20. april	Finansijsko upravljanje za izvršne direktore	GM Consulting
15.	28. april	Strateški menadžment i Human Resource menadžment u kompanijama u cilju podizanja kvaliteta proizvoda i jačanja pozicije na tržištu	Energos (Slovenija) Janez Žezlina, Dobran Juričan
16.	5. maj	Poreski propisi, fiskalne kase, odgovornost odgovornog lica u pravnom licu u ugostiteljstvu	Profi Consulting mreža
17.	12. maj	Simple Motivating Solutions Kako da motivišete ljudske resurse koje vaša kompanija poseduje. Kako motivisati sebe i tim potrebni su vam oni koji veruju u ono što rade	Simple Solutions Nebojša Ignjatović

18.	17. maj	Zakon o mobingu (sprečavanju zlostavljanja na radu), prevencija na radnom mestu, sudski sporovi, kazne i Zakon o zapošljavanju osoba sa invaliditetom, obaveze i prava poslodavaca, novčane kazne	Služba za pravne poslove i socijalni dijalog UPS
19.	21. maj	Integrisanje sistema menadžmenta (ISO 9001, ISO 14001, BS OHSAS 18001, EN 16001/2009.	Victoria Consulting
20.	26. maj	Restruktuiranje i sanacija državnih privatizovanih i privatnih kompanija koje posluju sa gubicima. Analiza i upravljanje.	Energos (Slovenija) Andrej Božič
21.	28. maj	Marketing i prodaja u izvoznim poslovima	GM Consulting
22.	2. jun	Organizacija poslovanja u proizvodnim delatnostima, neophodni akti i propisi	Profi Consalting mreža
23.	8. jun	Priprema za ulazak na tržište Ruske Federacije	GM Consulting
24.	15. jun	Simple Interpersonal Skills Solutions naučite da lako komunicirate u svom radnom okruženju Kako da dobrom komunikacijom omogućite posvećenost tima i lakšu realizaciju poslovnog plana	Simple Solutions Sveta Simić
25.	23. jun	Poreski propisi, neophodni akti, odgovornost odgovornog lica u pravnom licu pri proizvodnji i prometu tekstilne robe (tekstilna industrija)	Profi Consalting mreža
26.	30. jun	Upravljanje rizicima u kompanijama i unutrašnje kontrole poslovanja. Kako održati sistem funkcionalnim i uspešnim	Energos (Slovenija) Alenka Podbevšek

Pravila pri prijavljivanju učesnika i ostali uslovi

- Kotizacija se plaća po jednom prisutnom učesniku. Ukoliko isto preduzeće želi da dva ili više lica prisustvuju seminaru za svakog sledećeg prijavljenog dobija popust 10%
- Organizator seminara zadržava pravo da odloži ili otkáže seminar u slučaju malog broja prijavljenih, a uplaćeni novac će biti vraćen u roku od 7 dana od dana otkazivanja seminara. U slučaju otkazivanja prijavljeni učesnici će biti obavješteni najkasnije 24 časa pre dana održavanja seminara.
- Preduzeća koja u paketu plate kotizaciju za pet ili više različitih seminara kotizaciju mogu platiti u dve mesečne rate
- Sve materijale neophodne za predavanja obezbeđuju organizator i partneri za svakog učesnika seminara
- Organizator seminara je dužan da finalnu agendu dostavi najkasnije dva dana pre dana održavanja seminara

Važna napomena:

Unija poslodavaca Srbije napominje da su svi partneri koji učestvuju u programu seminara i stručnih obuka dobrovoljno pristali da održe predavanja po cenama nižim od tržišnih u saradnji sa UPS kao neprofitnom organizacijom koja prema odredbama svog Statuta ne sme da pravi konkurenciju svojim članovima. Svaki partner zadržava pravo da svoje cene van ovog specijalnog programa formira po punim tržišnim cenama.

Za ostale informacije pratite sajt www.poslodavci.rs